

คู่มือธุรกิจ สำหรับสมาชิก
บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด



บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด
S. PALUNGMITRAPARB CO.,LTD.

บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด



บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

ก่อตั้งขึ้นเมื่อ 1 เม.ย. 2554 โดย พล.ท.ปภิต สันตินิยม เป็นประธานบริษัทและร่วมบริหารงาน โดย อ.นงสา สายโคกสูง ตำแหน่งกรรมการบริหาร บริษัทก่อตั้งเพื่อดำเนินธุรกิจขายตรงหลายชั้น บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด มีนโยบายขยายธุรกิจทั่วทุกภูมิภาคในประเทศไทย เพื่อบริการและอำนวยความสะดวกให้แก่สมาชิกให้ทั่วถึงและได้รับประโยชน์สูงสุด

ทั้งนี้ยังมีคณะผู้บริหารที่มีความรู้ความสามารถและมีประสบการณ์ในการสร้างเครือข่ายเป็นต้นแบบ และเป็นแบบอย่าง จัดทำหลักสูตรฝึกอบรม สรรค์สร้างบุคลากร ที่มีคุณภาพ ออกไปช่วยเหลือสมาชิกทีมงาน เพื่อขยายการเติบโตร่วมกับบริษัทอย่างมีคุณภาพ สร้างรายได้และความมั่นคงให้กับมวลชนสมาชิกทั้งในและต่างประเทศอย่างยั่งยืนสืบไป

บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด ดำเนินกิจการภายใต้นโยบาย


1. การบริหารงานยึดมั่น “คุณธรรม นำธุรกิจ”
2. นำผลิตภัณฑ์ที่ดีเยี่ยม สู่มูลนิธิ ในราคายุติธรรม
3. สร้างระบบการฝึกอบรมที่มีมาตรฐาน
4. แผนการตลาด ส่งเสริมให้ทุกคนในองค์กร ปฏิบัติงานร่วมกันด้วยความรักและผูกพัน
5. บริษัทมีความมั่นคง และเติบโตอย่างยั่งยืน

คณะกรรมการบริหาร

บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

การรับรองบริษัท

เอกสารจดทะเบียนบริษัท


 สำนักงานทะเบียนพาณิชย์จังหวัดนนทบุรี
 ถนนพัฒนาการหลักเก่า กรุงเทพมหานคร


น.บ. 029761


หนังสือรับรอง

ขอรับรองว่าบริษัทได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคล ตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ เมื่อวันที่ 13 พฤศจิกายน 2550 ทะเบียนนิติบุคคลเลขที่ 030555001753


1. ชื่อ: บริษัท ส. สมุนไพรไทย จำกัด
 2. วัตถุประสงค์: ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
 3. จำนวนหุ้น: 10,000,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท
 4. ทุนจดทะเบียน: 10,000,000 บาท
 5. สำนักงานใหญ่: เลขที่ 801/97 หมู่ 8 ต.บางพลีใหญ่ อ.บางพลี จ.นนทบุรี
 6. วัตถุประสงค์: ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร

ออกให้ ณ วันที่ 25 เดือน เมษายน พ.ศ. 2554


 นายประจักษ์ วัฒนศิริ
 1. ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
 2. ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
 3. ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร


 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
 กระทรวงพาณิชย์

เอกสารรับรองทะเบียนยาน้ำสมุนไพรเชื่อมไม้สัก


 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
 กระทรวงพาณิชย์

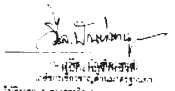
ใบสำคัญการขึ้นทะเบียนการค้า
 แผนโบราณ (ผลิต)

เลขทะเบียนที่: 0-25454

ใบสำคัญฉบับนี้แสดงว่า
 บริษัท **สมุนไพรมะลิไทยอินทรีย์ จำกัด**
 ต.บางพลีใหญ่ อ.บางพลี จ.นนทบุรี 19554

ผลิตโดย: บริษัท **สมุนไพรมะลิไทยอินทรีย์ จำกัด**
 ใบอนุญาตเลขที่: 62548 กรุงเทพฯ เลขที่: 67-69 กรุงเทพมหานคร
 วันที่: 25/4/54

ได้รับขึ้นทะเบียนในวันที่
 วันที่ 22 เดือน เมษายน พ.ศ. 2554
 ใบสำคัญการขึ้นทะเบียนการค้าฉบับนี้ใช้ได้จนกว่าจะหมดอายุ


 นายประจักษ์ วัฒนศิริ
 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ

เอกสารรับรอง อย. สมุนไพรเชื่อมไม้สัก

น.บ. 029761

ใบจดทะเบียนอาหารเสริมสมุนไพร
 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
 กระทรวงพาณิชย์

เลขที่: 029761
 วันที่: 2 ก.พ. 2552

ชื่ออาหาร	บริษัทผู้จำหน่าย	เลขที่
เชื่อมไม้สัก (ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร) (ตรา นาร์อง น.ร.แบรนด์)	ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร (ฉบับที่ 309) พ.ศ. 2548	101-06345-1-0010
SEAMLIPOR (DIETARY SUPPLEMENT) (NARONG N.R. BRAND)	(ฉบับที่ 309) พ.ศ. 2550	

นายประจักษ์ วัฒนศิริ
 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
 กระทรวงพาณิชย์

เอกสารรับรอง อย. สมุนไพรเชื่อมไม้สัก

น.บ. 029761

ใบจดทะเบียนอาหารเสริมสมุนไพร
 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
 กระทรวงพาณิชย์

เลขที่: 029761
 วันที่: 2 ก.พ. 2552

อย. ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
 อย. ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร

ชื่ออาหาร	บริษัทผู้จำหน่าย	เลขที่
เชื่อมไม้สัก (ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร) (ตรา นาร์อง น.ร.แบรนด์)	ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร (ฉบับที่ 309) พ.ศ. 2548	101-06345-1-0010
SEAMLIPOR (DIETARY SUPPLEMENT) (NARONG N.R. BRAND)	(ฉบับที่ 309) พ.ศ. 2550	

นายประจักษ์ วัฒนศิริ
 กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
 กระทรวงพาณิชย์

คณะผู้บริหาร



พล.ท. ปกิต สันตินิยม
ประธานบริษัท



นฐา สายโคกสูง
กรรมการบริหาร



วิรัตน์ ดิษฐวงศ์
ตำแหน่ง : อัยการจังหวัด ประจำสำนักอัยการสูงสุด
ที่ปรึกษากฎหมาย
บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด



อ.สมศักดิ์ ประเทืองบุรณ์
ที่ปรึกษาฝ่ายวิชาการ



อ.เสนห์ ขอบสว่าง
ผู้อำนวยการฝ่ายฝึกอบรม



วีรวิชญ์ บุญมา
ผู้อำนวยการฝ่ายข้อมูล
และวางแผนการตลาด



น.ท.พิชิต วิเชียร
ผู้จัดการฝ่ายธุรการ

วิสัยทัศน์ผู้บริหาร

พล.ท. ปกิต สันตินิยม

ประธานบริษัท

1. การบริหารงานยึดมั่น “คุณธรรม นำธุรกิจ”
2. นำผลิตภัณฑ์ที่ดีเยี่ยม สู่มือผู้บริโภค ในราคายุติธรรม
3. สร้างระบบการฝึกอบรมที่มีมาตรฐาน
4. แผนการตลาด ส่งเสริมให้ทุกคนในองค์กร
ปฏิบัติงานร่วมกันด้วยความรักและผูกพัน
5. บริษัทมีความมั่นคง และเติบโตอย่างยั่งยืน

สโลแกน

“ส.พลังมิตรภาพ สร้างคนดีและสร้างคุณภาพชีวิตที่ดี ให้กับ
สมาชิกทุกคน”



พล.ท. ปกิต สันตินิยม

ประธานบริษัท

วิสัยทัศน์ผู้บริหาร

“ส.พลังมิตรภาพ” เป็นบริษัทขายตรงของคนไทย ด้วยการทำธุรกิจที่ ยุติธรรม โปร่งใส จึงสร้างความเชื่อมั่น ให้กับสมาชิกนักธุรกิจอิสระให้เติบโต อย่างมั่นคง เปลี่ยนผู้บริโภคมาเป็นนักธุรกิจเครือข่ายมืออาชีพ ทำให้สามารถ สร้าง รักษาและขยายเครือข่ายได้อย่างต่อเนื่อง บริษัทมีระบบการจัดการและ ฝึกอบรม รวมถึงวางรากฐาน ฐานความยั่งยืนของธุรกิจในอนาคต เพื่อเตรียมการ เป็นผู้นำในอุตสาหกรรมธุรกิจเครือข่าย และเป็นอีกบริษัทหนึ่งของคนไทยที่ช่วย พัฒนาเศรษฐกิจไทยให้ก้าวไกลอย่างยั่งยืน

ดิฉันในฐานะตัวแทน บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด มีความตั้งใจ อย่างแน่วแน่ และมุ่งมั่น ด้วยเจตนารมณ์ของดิฉัน ที่จะทำให้ทุกๆ ท่านมีชีวิต ที่ดี รายได้ที่มั่นคง ด้วยเครื่องมือทางการตลาด ที่สามารถตอบสนองต่อนักขาย และนักสร้างเครือข่าย เพื่อให้เกิดการ ขยาย และรักษาฐานลูกค้าได้อย่าง ต่อเนื่อง และมั่นคงตลอดไป

วันนี้ดิฉันจึงขอให้ บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด เป็นส่วนหนึ่งในการ สร้างโอกาสให้กับท่าน ด้วยความพร้อมในระบบการฝึกอบรมที่มีมาตรฐาน ด้วย ความมั่นใจในผลิตภัณฑ์แผนการตลาดที่ดี วิสัยทัศน์ที่กว้างไกลของบริษัทเรา ตอบสนองซึ่งกันและกันอย่างลงตัว

สุดท้ายนี้ดิฉันหวังว่า “ส.พลังมิตรภาพ” จะสามารถเป็นเครื่องมือ ที่ ช่วยให้คุณประสบความสำเร็จได้โดยง่าย และทำให้ท่านมีชีวิตที่ดีในการดำเนิน ธุรกิจ เพื่อความมั่นคงในอนาคตกับเรา



นงสา สายโคกสูง
กรรมการบริหาร

วิสัยทัศน์ผู้บริหาร

ผมมั่นใจ ว่าทุกท่านตัดสินใจเพื่อความสำเร็จในระบบเครือข่าย มันคือโอกาสทองอันยิ่งใหญ่ที่ท่านจะได้รับ และแบ่งปันให้คนอื่นฯ

ปัจจัยแห่งความสำเร็จ

ไม่เรียน ไม่รู้ ไม่ดู ไม่เห็น ไม่ทำ ไม่เป็น

เรียน ดู รู้ ทำ นำความสำเร็จได้แน่นอน

ผมในฐานะที่ปรึกษาฝ่ายวิชาการ พร้อมทั้งจะนำความรู้ประสบการณ์ในระบบเครือข่ายมาแบ่งปัน ให้ทุกท่านประสบความสำเร็จ และส่งมอบโอกาสทองอันยิ่งใหญ่นี้ให้กับผู้คนได้ทั่วโลก



อ.สมศักดิ์ ประเทืองบุรณ
ที่ปรึกษาฝ่ายวิชาการ

ท่านนักธุรกิจ ส.พลังมิตรภาพ ที่รักทุกท่าน พวกเราขอมารู้ดีว่า สังคม ส.พลังมิตรภาพนำอยู่เพียงใด ผู้คนที่เข้ามามิใช่เพียงแค่หารายได้ชั่วคราวแล้วจากไป ส.พลังมิตรภาพ ได้ปลูกฝังวัฒนธรรม แห่งการเรียนรู้ที่มีรูปแบบ การสร้างธุรกิจอยู่บนพื้นฐานของการเรียนรู้ ที่ถูกต้อง ทำให้เราเข้าใจการสร้างเครือข่าย ผู้บริโภคขนาดใหญ่ ให้ประสบความสำเร็จอย่างแท้จริง เมื่อเราสามารถประสบความสำเร็จได้ ใครๆ ก็สามารถประสบความสำเร็จได้ การประสบความสำเร็จในบริษัท ส.พลังมิตรภาพ ไม่เกี่ยวกับใครมาก่อนหรือมาทีหลัง

แต่สำคัญที่ ใครเรียนรู้และลงมือทำมากกว่า หากเราต้องการความสำเร็จ เราก็ต้องเรียนรู้และลงมือทำแบบคนสำเร็จ

ผมเชื่อมั่นว่าทุกคนทำได้ ตั้งอุดมการณ์ของผม คือ “ช่วยคนจน ให้อวยช่วยคนป่วยให้ฟื้น นำสู่สภาพแข็งแรง และความมั่งมีศรีสุขไปสู่ครอบครัวชาวโลก” ด้วยความรักและเชื่อมั่น



อ.เสนห์ ขอบสว่าง
ผู้อำนวยการฝ่ายฝึกอบรม

ผมอยากให้เห็นทุกคนมองเห็นความสวยงามของธุรกิจเครือข่ายซึ่งเป็นธุรกิจที่ส่งเสริมให้เกิดการช่วยเหลือเกื้อกูลกัน ส่งเสริมความรัก ความซื่อสัตย์ ความสามัคคี และยังสามารถพลิกชีวิตให้กับสมาชิกผู้ที่มีความมุ่งมั่นได้พบกับความสำเร็จในธุรกิจเครือข่าย ร่ำรวย มั่นคงอย่างยั่งยืน

วันนี้บริษัท ส. พลังมิตรภาพ จำกัด ได้เตรียมความพร้อมวางรากฐานที่มั่นคง เพื่อเป้าหมายในการดูแลสุขภาพของสมาชิกทุกคน และส่งเสริมให้เกิดอิสรภาพทางการเงิน อิสรภาพทางความคิด และอิสรภาพเรื่องช่วงเวลา ด้วยสินค้าที่มีคุณภาพ แผนการตลาดที่ส่งเสริมให้ช่วยเหลือซึ่งกันและกัน ผู้บริหารที่มีวิสัยทัศน์ที่ก้าวไกล มุ่งมั่นที่จะนำพาสมาชิกผู้นำทุกคนประสบความสำเร็จด้วยระบบการฝึกอบรมที่มีมาตรฐาน



วีรวิชญ์ บุญมา
ผู้อำนวยการฝ่ายข้อมูล
และวางแผนการตลาด

สินค้าคุณภาพ

เซียมมัลโหลก



ทะเบียนยาเลขที่ G 250/54



ดั่งทังเจ้า

เห็ดหลินจือ

เจี้ยเด็กย้ง

ยาน้ำสมุนไพรเซียมมัลโหลก

เซียมมัลโหลก เป็นยาน้ำ ซึ่งผลิตจากตัวยาสมุนไพรจีนหลายชนิดที่มีประโยชน์ต่อร่างกาย ตัวยาที่สำคัญมี โสมเกาหลี โสมอเมริกา โสมคน เขากวางอ่อน โกฐเชียง โกฐหัวบัว เห็ดหลินจือ เสกตี๋ กำลั้งวัวเถลิง กำลั้งหนูมาน กำลั้งข้างสาร ดั่งทังเจ้า และตัวยาอื่นๆ รวม 67 ชนิด เซียมมัลโหลก เป็นยาน้ำที่สะอาด กลิ่นหอม รสหวาน รับประทานง่าย

สรรพคุณ เป็นยาบำรุงร่างกาย รับประทานได้ทุกเพศทุกวัย ตั้งแต่เด็กจนถึงคนแก่คนชรา

วิธีรับประทาน อายุ 5 ปีถึง 12 ปี วันละ 2 ครั้งๆ ละ 1 ช้อนโต๊ะ อายุเกิน 12 ปีขึ้นไปจนถึงคนแก่คนชรา รับประทานวันละ 2 ครั้งๆ ละ 2 ช้อนโต๊ะ คือ ก่อนอาหารเช้า และก่อนอาหารเย็น ขวดใหญ่ปริมาตรสุทธิ 750 มิลลิลิตร และขวดเล็กปริมาตรสุทธิ 350 มิลลิลิตร

เซียมไลโป



ทะเบียน อย. เลขที่ 10-1-06345-1-0009



ฮวยชั่ว

ดั่งทังเจ้า

โสม

ผลิตภัณฑ์เสริมอาหารเซียมไลโป

เป็นผลิตภัณฑ์ ที่เตรียมขึ้นจากกระบวนการผลิต โดยมีส่วนผสมของฮวยชั่ว ดั่งทังเจ้า โสม ถ้วนสะอาด ถูกสุขลักษณะ กลิ่นหอม รับประทานง่าย

ส่วนประกอบโดยประมาณ

ฮวยชั่ว 44.04 % , ดั่งทังเจ้า 18.18 % , โสม 18.18 %

วิธีรับประทาน

ผู้ใหญ่ วันละ 2 ครั้งๆ ละ 2 ถึง 3 แคปซูล เด็กวันละ 2 ครั้งๆ ละ 1 ถึง 2 แคปซูล ก่อนอาหารเช้า และก่อนนอน บรรจุแผงฟอยล์ แผงละ 10 แคปซูล 1 กล่องบรรจุ 15 แผง น้ำหนักสุทธิ 75 กรัม (150 แคปซูล) แคปซูลละ 500 มิลลิกรัม

สินค้าคุณภาพ

เชียมโล่จู



ทะเบียน อย. เลขที่ 10-1-06345-1-0010



ฮวยชัว

โสม

ปักคี่

ผลิตภัณฑ์เสริมอาหารเชียมโล่จู

เป็นผลิตภัณฑ์ ที่เตรียมขึ้นจากกระบวนการผลิต โดยมีส่วนผสมของฮวยชัว โสม ปักคี่ ล้วนสะอาด ถูกสุขลักษณะ กลิ่นหอมรับประทานง่าย

ส่วนประกอบโดยประมาณ

ฮวยชัว 44.04 %, โสม 18.18 %, ปักคี่ 18.18 %

วิธีรับประทาน

ผู้ใหญ่ วันละ 2 ครั้งๆ ละ 1 แคปซูล ก่อนอาหารเช้าและก่อนนอน บรรจุแผงฟอยล์ แผงละ 10 แคปซูล 1 กล่องบรรจุ 5 แผง น้ำหนักสุทธิ 25 กรัม (50 แคปซูล) แคปซูลละ 500 มิลลิกรัม

แผนการตลาด

แผนการตลาดบริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

สมัครสมาชิก 100 บาท มีสิทธิซื้อสินค้าในราคาสมาชิกของบริษัท

1. รับคู่มือทำธุรกิจ
2. รับบัตรสมาชิกผู้จำหน่ายอิสระ
3. รับ 1 ศูนย์ธุรกิจ

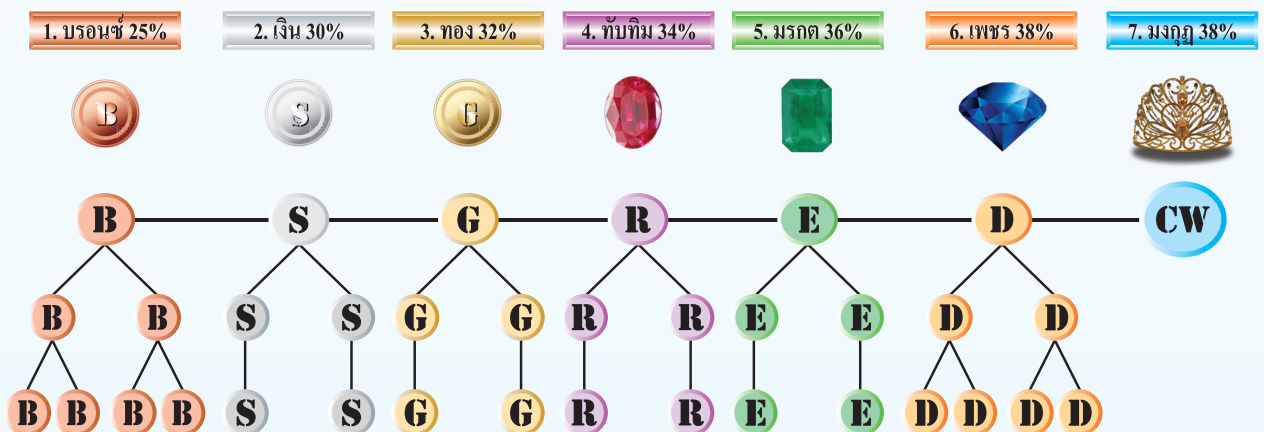
รายได้ทางธุรกิจ 4 ช่องทาง

- ช่องทางที่ 1. กำไรจากการขายปลีก
- ช่องทางที่ 2. โบนัสพัฒนาองค์กร
- ช่องทางที่ 3. โบนัสกตัญญู (แนะนำติดตัว)
- ช่องทางที่ 4. โบนัสยอดขายทั่วประเทศ

ช่องทางที่ 1. กำไรจากการขายปลีก 25 %

ช่องทางที่ 2. โบนัสพัฒนาองค์กร >> จับคู่ คะแนนข้างน้อยคุณด้วยเปอร์เซ็นต์แต่ละตำแหน่ง

สมัครสมาชิก 100 บาท → ซื้อสินค้า 1,000 PV

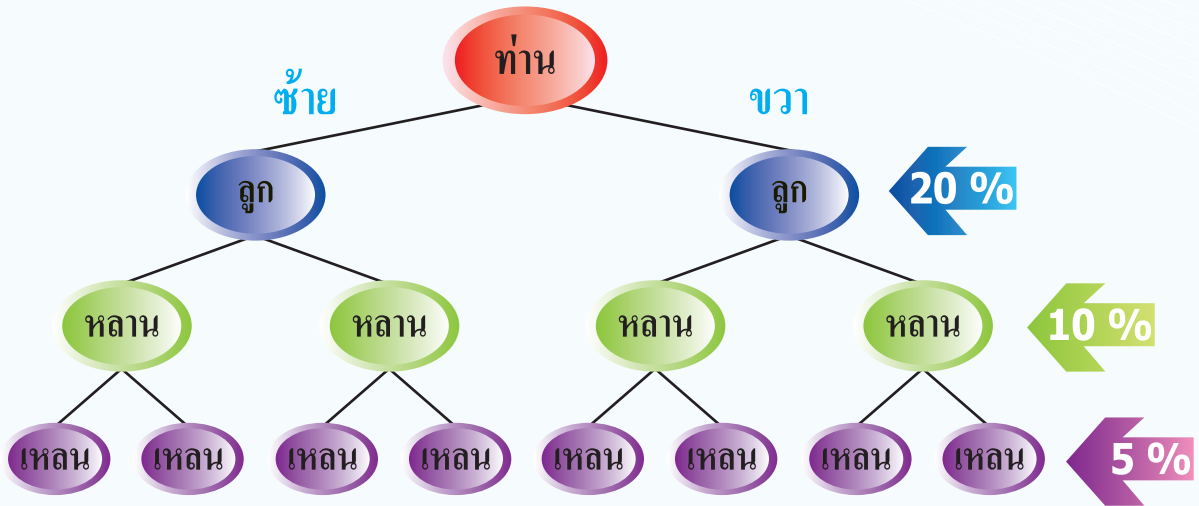


5,000PVx25%	10,000PVx30%	15,000PVx32%	20,000PVx34%	25,000PVx36%	30,000PVx38%	50,000PVx40%
8,750/สัปดาห์/รอบ	21,000/สัปดาห์/รอบ	33,600/สัปดาห์/รอบ	47,600/สัปดาห์/รอบ	63,000/สัปดาห์/รอบ	79,800/สัปดาห์/รอบ	140,000/สัปดาห์/รอบ
37,500/เดือน	90,000/เดือน	144,000/เดือน	204,000/เดือน	270,000/เดือน	342,000/เดือน	600,000/เดือน

สิทธิพิเศษตั้งแต่ตำแหน่ง R-CW สามารถเลือกทำได้ตั้งแต่ 1-3 รหัส (รับรายได้สูงสุด 1,800,000 บาทต่อเดือน)

แผนการตลาด

โบนัสสัญญา (แนะนำติดต่อ)



ตัวอย่าง : ถ้าคนที่เราแนะนำมามีรายได้ตามแผนช่องทางที่ 2

- ชั้นลูก ➡ 10,000 บาท X 20% = 2,000 บาท X 2 คน = 4,000 บาท
 - ชั้นหลาน ➡ 10,000 บาท X 10% = 1,000 บาท X 4 คน = 4,000 บาท
 - ชั้นเหลน ➡ 10,000 บาท X 5% = 500 บาท X 8 คน = 4,000 บาท
- รวมทั้งหมด = 12,000 บาท

โบนัสยอดขายทั่วประเทศ

<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #e6e6fa;">R ทับทิม</div>  <p>ทีมอ่อน 50,000 PV</p>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #800080; color: white;">โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 3%</div>
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #90ee90;">E มรกต</div>  <p>ทีมอ่อน 100,000 PV</p>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #32cd32; color: white;">โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 1%</div>
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #ffcc99;">D เพชร</div>  <p>ทีมอ่อน 150,000 PV</p>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #ff9933; color: white;">โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 0.5%</div>
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #66b3ff;">CW มงกุฎ</div>  <p>ทีมอ่อน 200,000 PV</p>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #00b0f0; color: white;">โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 0.5%</div>

อธิบายแผนการตลาด

คำอธิบาย แผนการตลาดของบริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

1. ผลกำไรจากการขายปลีก สมาชิกผู้จำหน่ายอิสระของบริษัท จะได้รับผลตอบแทนจากการเป็นสมาชิก โดยจะคิดจากกำไรส่วนต่างระหว่างสมาชิกกับราคาขายปลีกที่บริษัทกำหนดขึ้น

2. โบนัสพัฒนาองค์กร

เมื่อสมัครเป็นสมาชิกบริษัท โดยซื้อสินค้า ตั้งแต่ 200 คะแนนขึ้นไป รวมค่าสมัครเพิ่มอีก 100 บาท ก็สามารถเป็นสมาชิก และมีโครงสร้างธุรกิจ 1 ศูนย์ธุรกิจ (1 คนมีได้ไม่เกิน 1 ศูนย์ธุรกิจ) แต่สถานะจะสมบูรณ์ครบถ้วน คือ ต้องซื้อสินค้าครบ 1,000 คะแนน สามารถทำธุรกิจและมีสิทธิรับโบนัสได้ตามเงื่อนไขแผนการตลาด

** กรณี 0 คะแนน (PV) คือ สมัคร 100 บาท ยังไม่มีรหัสหรือโครงสร้างธุรกิจ

** กรณี 200 คะแนน (PV) คือ สมัคร 100 บาทและซื้อสินค้าครบ 200 คะแนน (PV) มีรหัสหรือโครงสร้างธุรกิจเกิดขึ้น แต่ไม่มีการเก็บคะแนนชาย-ขวา

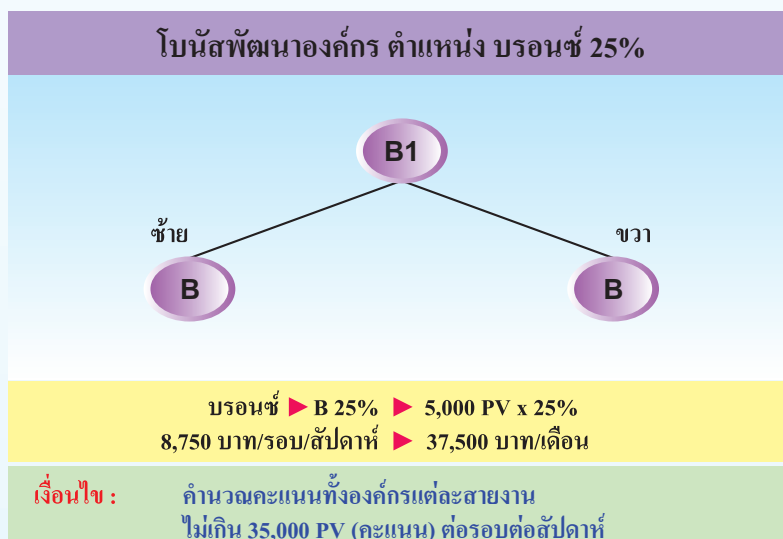
** กรณี 500 คะแนน (PV) คือ สมัคร 100 บาทและซื้อสินค้าครบ 500 คะแนน (PV) มีรหัสหรือโครงสร้างธุรกิจเกิดขึ้น เริ่มเก็บคะแนนชาย-ขวา แต่ยังไม่จ่ายโบนัส จนกว่ารหัสจะสมบูรณ์ หรือครบ 1,000 คะแนน (PV)

** กรณี 1,000 คะแนน (PV) คือ สมัคร 100 บาทและซื้อสินค้าครบ 1,000 คะแนน (PV) มีรหัสหรือโครงสร้างธุรกิจเกิดขึ้นสมบูรณ์ สามารถดำเนินธุรกิจและขึ้นตำแหน่งบรอนซ์ ตามแผนการตลาดของบริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

ตำแหน่งตามแผนการตลาดช่องทางที่ 2 คือ โบนัสพัฒนาองค์กร แบ่งออกเป็น 7 ตำแหน่ง ดังนี้

ตำแหน่งที่ 1 บรอนซ์ (B)

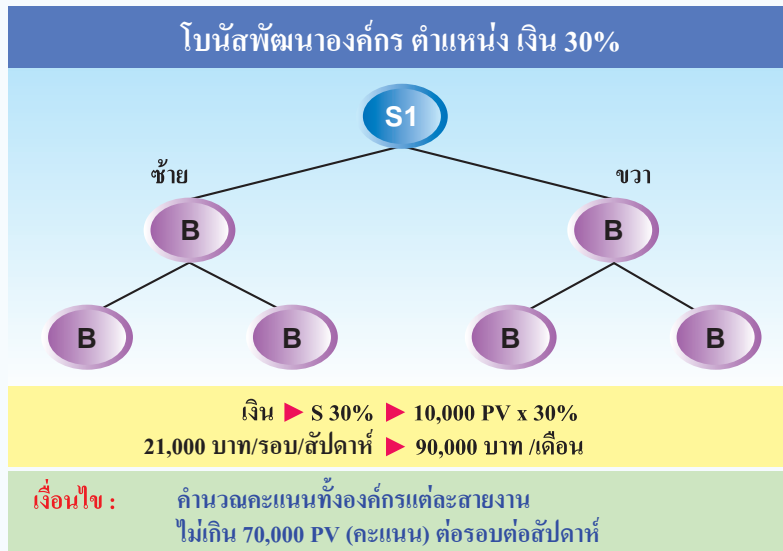
ซื้อสินค้าครบ 1,000 คะแนน (PV) มีรหัสเกิดขึ้นสมบูรณ์ สามารถดำเนินธุรกิจและขึ้นตำแหน่งบรอนซ์



อธิบายแผนการตลาด

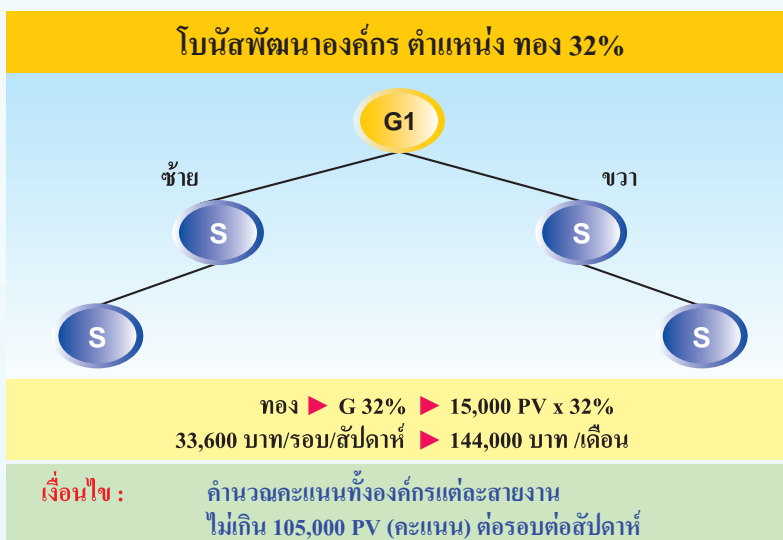
ตำแหน่งที่ 2 เงิน (S)

จากตำแหน่งบรรณฯ (B) ขยายธุรกิจโดยการแนะนำบอกต่อ เกิดการซื้อสินค้าได้ล่างองค์กรเป็นตำแหน่ง บรรณฯ (B) 6 รหัส ไม่จำกัดตำแหน่ง ชายหรือชาก็ได้ ส่งผลให้ B1 ได้เลื่อนตำแหน่งเป็น S1



ตำแหน่งที่ 3 ทอง (G)

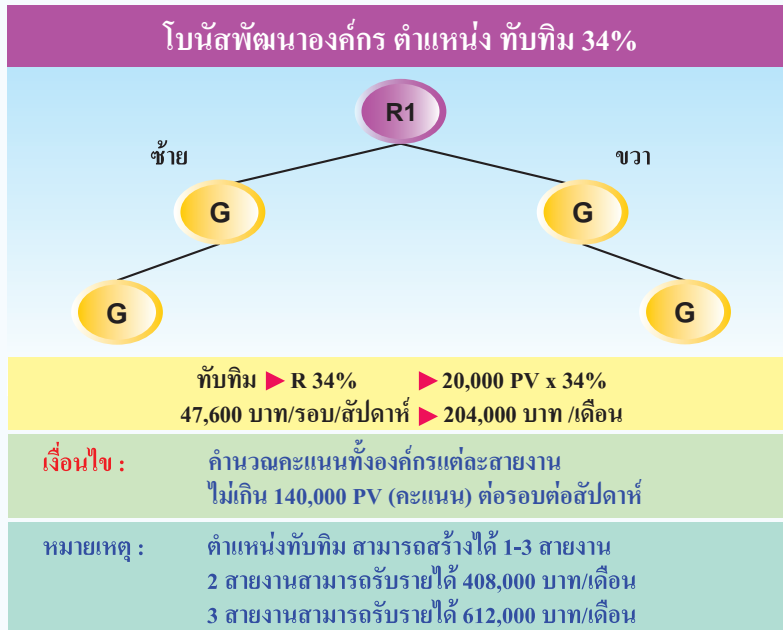
จากตำแหน่งเงิน (S) ขยายธุรกิจโดยการแนะนำบอกต่อ ช่วยเหลือทีมงานชั้นลูก (แนะนำดีดตัว) ให้สามารถขึ้นตำแหน่งเงิน (S) จำนวน 4 คน ไม่จำกัดตำแหน่ง ชายหรือชาก็ได้ ส่งผลให้ S1 ได้เลื่อนตำแหน่ง เป็น G1 ทันที



อธิบายแผนการตลาด

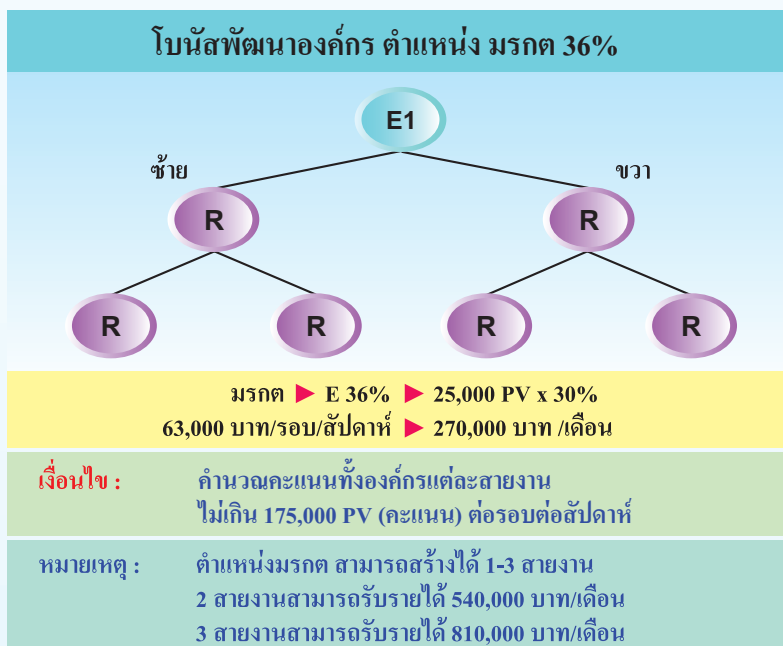
ตำแหน่งที่ 4 ทับทิม (R)

จากตำแหน่งทอง (G) ขยายธุรกิจโดยการแนะนำออกต่อ ช่วยเหลือทีมงานชั้นลูก (แนะนำติดตัว) ให้สามารถขึ้นตำแหน่งทอง (G) จำนวน 4 คน ไม่จำกัดตำแหน่ง ชายหรือชวาก็ได้ ส่งผลให้ G1 ได้เลื่อนตำแหน่งเป็น R1 ทันที



ตำแหน่งที่ 5 มรกต (E)

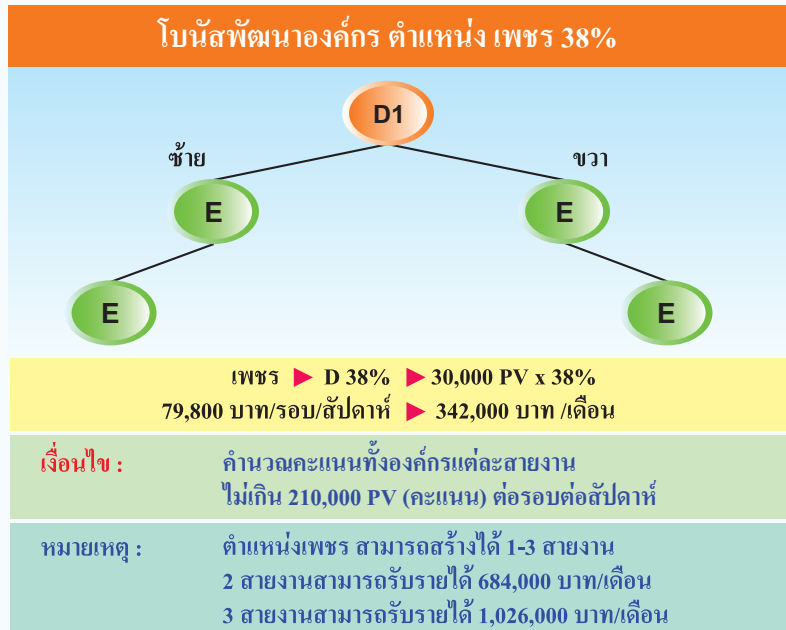
จากตำแหน่งทับทิม (R) ขยายธุรกิจโดยการแนะนำออกต่อ ช่วยเหลือทีมงานชั้นลูก (แนะนำติดตัว) ให้สามารถขึ้นตำแหน่งทับทิม (R) จำนวน 4 คน ไม่จำกัดตำแหน่ง ชายหรือชวาก็ได้ ส่งผลให้ R1 ได้เลื่อนตำแหน่งเป็น E1 ทันที



อธิบายแผนการตลาด

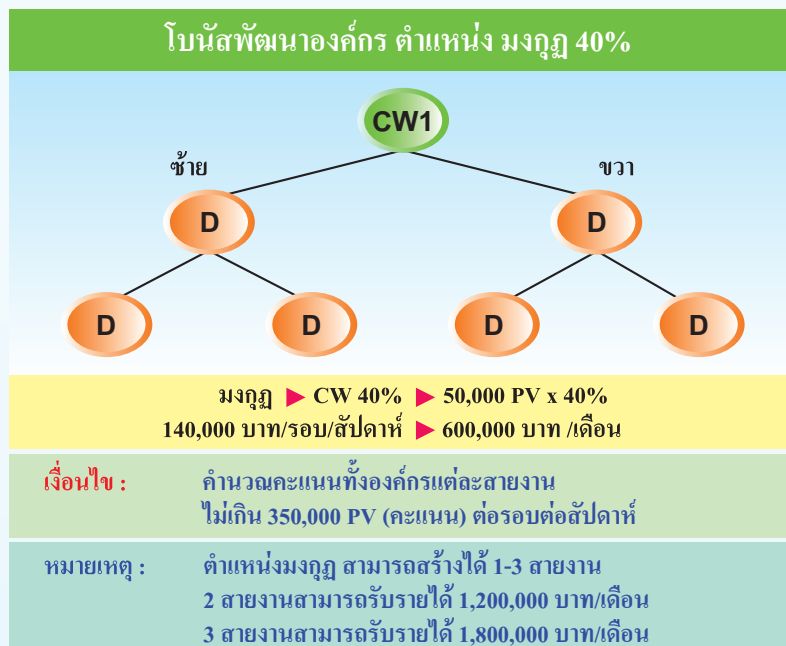
ตำแหน่งที่ 6 เพชร (D)

จากตำแหน่งมรกต (E) ขยายธุรกิจโดยการแนะนำบอกต่อ ช่วยเหลือทีมงานชั้นลูก (แนะนำติดตัว) ให้สามารถขึ้นตำแหน่งมรกต (E) จำนวน 4 คน ไม่จำกัดตำแหน่ง ชายหรือชวาก็ได้ ส่งผลให้ E1 ได้เลื่อนตำแหน่งเป็น D1 ทันที



ตำแหน่งที่ 7 มงกุฏ (CW)

จากตำแหน่งเพชร (D) ขยายธุรกิจโดยการแนะนำบอกต่อ ช่วยเหลือทีมงานชั้นลูก (แนะนำติดตัว) ให้สามารถขึ้นตำแหน่งเพชร (D) จำนวน 6 คน ไม่จำกัดตำแหน่ง ชายหรือชวาก็ได้ ส่งผลให้ D1 ได้เลื่อนตำแหน่งเป็น CW1 ทันที



อธิบายแผนการตลาด

3. โบนัสสัญญา(แนะนำติดตั้ง)

โบนัสสัญญาคิดจากโบนัสช่องทางที่ 2 คือโบนัสพัฒนาองค์กร

- รายได้ขั้นสูง 20%
- รายได้ขั้นกลาง 10%
- รายได้ขั้นเหลือน 5%

การรักษาสิทธิ

สำหรับโบนัสช่องทางที่ 3 โบนัสสัญญา ต้องมีการรักษาสิทธิตามตำแหน่ง

- * ตำแหน่งเงิน รักษาสิทธิ 200 PV เพื่อรับสิทธิโบนัสช่องทางที่ 3
- * ตำแหน่งทอง รักษาสิทธิ 500 PV เพื่อรับสิทธิโบนัสช่องทางที่ 3
- * ตำแหน่งทับทิม - ตำแหน่งมงกุฎ รักษาสิทธิ 1,000 PV เพื่อรับสิทธิโบนัสช่องทางที่ 3

4. โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 0.5 - 3% (ตำแหน่งทับทิม - ตำแหน่งมงกุฎ)

ตำแหน่งทับทิม (R) >>> โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 3 %

เงื่อนไข : ทำคุณสมบัติตผลงานคะแนนข้างน้อย 50,000 PV / เดือน

ตำแหน่งมรกต (E) >>> โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 1 %

เงื่อนไข : ทำคุณสมบัติตผลงานคะแนนข้างน้อย 100,000 PV / เดือน

ตำแหน่งเพชร (D) >>> โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 0.5 %

เงื่อนไข : ทำคุณสมบัติตผลงานคะแนนข้างน้อย 150,000 PV / เดือน

ตำแหน่งมงกุฎ (CW) >>> โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 0.5 %

เงื่อนไข : ทำคุณสมบัติตผลงานคะแนนข้างน้อย 200,000 PV / เดือน

ตารางสรุปรายละเอียด แผนการตลาด

ตารางแสดงรายละเอียด แผนการตลาดบริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

การสร้างคุณสมบัติขึ้นตำแหน่งของสมาชิก			สิทธิประโยชน์แผนการตลาด 4 ช่องทาง บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด						
เงื่อนไขการขึ้นตำแหน่ง ทีมงานฝั่งซ้าย - ขวา (แนะนำ)	ตำแหน่ง	จำนวน รหัส	1.กำไร ขายปลีก	2.โบนัสพัฒนาองค์กรแต่ละตำแหน่ง		3.โบนัสสัญญา (แนะนำคิดตัว)	4.โบนัสยอดขายทั่วประเทศ		การรักษาสิทธิ เฉพาะ โบนัสสัญญา น้อย
				เปอร์เซ็นต์จ่าย	จ่ายสูงสุด/รอบ/วัน		รับโบนัส	คุณสมบัติ คะแนนข้าง น้อย	
1,000 PV ส่วนตัว	B	1	กำไร ขายปลีก 25%	25%	5,000 PV	-	-	-	-
6 B (ได้ออกร)	S	1		30%	10,000 PV	ขึ้นสูง 20%	-	-	200 PV
4 S (แนะนำคิดตัว)	G	1		32%	15,000 PV	ขึ้นสูง 20% ขึ้นหลาน 10%	-	-	500 PV
4 G (แนะนำคิดตัว)	R	1-3		34%	20,000 PV	ขึ้นสูง 20% ขึ้นหลาน 10% ขึ้นเหลน 5%	3.0%	50,000 PV	1,000 PV
4 R (แนะนำคิดตัว)	E	1-3		36%	25,000 PV		1.0%	100,000 PV	
4 E (แนะนำคิดตัว)	D	1-3		38%	30,000 PV		0.5%	150,000 PV	
6 D (แนะนำคิดตัว)	CW	1-3		40%	50,000 PV		0.5%	200,000 PV	
สามารถสะสมได้ ไม่จำกัดเวลา ในการขึ้นตำแหน่ง	ขึ้น ตำแหน่ง แล้ว ขึ้นเลย ไม่มีตก	* สิทธิ พิเศษ R-CW เลือก ทำได้ 1-3 รหัส		ขายใน ราคา ที่บริษัท กำหนด	คำนวณจากฝั่งออนไลน์ ตามตำแหน่งสมาชิก		คำนวณ จากโบนัส ช่องทางที่ 2 สูง, หลาน, เหลน	แบ่งจ่ายให้ ผู้ดำรง ตำแหน่ง ทุกคนเท่าๆ กัน	คุณสมบัติ ผลงาน คะแนน ข้างน้อย เพื่อรับโบนัส ยอดขาย ทั่วประเทศ

โบนัส 4 ช่องทาง

- กำไรจากการขายปลีก 25 %
- โบนัสพัฒนาองค์กร 25 % - 40 %
- โบนัสสัญญา(แนะนำคิดตัว)
 - รายได้ขึ้นสูง 20%
 - รายได้ขึ้นหลาน 10%
 - รายได้ขึ้นเหลน 5%
- โบนัสยอดขายทั่วประเทศ 0.5 - 3%

รอบจำหน่าย

- *** รอบสัปดาห์ การคำนวณตั้งแต่วันอาทิตย์-เสาร์ และรับเงินทุกวันศุกร์ถัดไป
- *** โบนัสสัญญาและโบนัสยอดขายทั่วประเทศ รับทุกวันศุกร์สัปดาห์ที่ 2 ของเดือน

การรักษาสิทธิ

- *** สำหรับโบนัสข้อ 2, 4 ไม่ต้องรักษาสิทธิ รับโบนัสตามเงื่อนไขแผนการตลาด
- *** สำหรับโบนัสข้อ 3 ต้องมีการรักษาสิทธิตามตำแหน่ง ขึ้นตำแหน่ง 200 PV / เดือน เพื่อรับโบนัสที่เกิดขึ้นตามเงื่อนไขในแผนการตลาดช่องทางที่ 3.

การรับเป็นสมาชิกผู้จำหน่ายอิสระของ บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด

เมื่อบริษัทพิจารณาตัดสินใจรับบุคคลใดเป็นสมาชิกผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทแล้ว บริษัทจะแจ้งให้บุคคลนั้นทราบโดยเร็ว

กรณีที่มิได้สมัครหรือบริษัทไม่รับเป็นสมาชิกบุคคลดังกล่าว สามารถที่จะนำคู่มือธุรกิจและเอกสารของบริษัทมาขอรับเงินคืนจากบริษัทได้ แต่ต้องดำเนินการภายใน 120 วัน นับแต่วันที่ซื้อใบสมัคร หากเลยกำหนดระยะเวลาดังกล่าว บริษัทจะหักเงินและคืนเงินให้ตามอัตราที่กฎหมายกำหนด

1. การเป็นสมาชิก

- 1.1 ผู้สมัครรับเอกสารชุดสมัครพร้อมคู่มือการดำเนินธุรกิจ และเอกสารประกอบต่างๆ
- 1.2 ผู้สมัครต้องกรอกรายละเอียดการสมัครให้ครบถ้วนและชัดเจน พร้อมลงลายมือชื่อกำกับ
- 1.3 ผู้สมัครสามารถยื่นใบสมัครเอกสารพร้อมหลักฐานต่างๆ ต่อบริษัทโดยตรง หรือ ณ สถานที่ที่บริษัทกำหนดการสมัครสมาชิก

2. เงื่อนไขการสมัครเป็นสมาชิก

- 2.1 ผู้สมัครต้องมีอายุไม่ต่ำกว่า 20 ปีบริบูรณ์ ณ วันที่สมัคร
- 2.2 ใบสมัครต้องมีชื่อ นามสกุล และรหัสของผู้แนะนำ และรหัสของอีพไลน์ ระบุไว้
- 2.3 ใบสมัครต้องมีการลงชื่อที่แท้จริง ทั้งของผู้สมัคร ผู้แนะนำ และอีพไลน์กำกับไว้
- 2.4 ผู้สมัครต้องแนบสำเนาบัตรประจำตัวประชาชน หรือบัตรประจำตัวอื่นๆ ที่ออกโดยหน่วยงานของรัฐบาล สำเนาบัตรประจำตัวผู้เสียภาษีอากรและสำเนาธนาคาร พร้อมทั้งลงชื่อรับรองสำเนาถูกต้องกำกับไว้ทุกสำเนา
- 2.5 เมื่อสมัครสมาชิกแล้วจะมีสถานภาพสมาชิก 1 ปี ยกเว้นหากสมาชิกมีคุณสมบัติเข้าเงื่อนไขข้อ 5.
- 2.6 เมื่อสมัครสมาชิกแล้ว ไม่สามารถเปลี่ยนแปลงผู้แนะนำ และอีพไลน์ได้
- 2.7 เมื่อสมัครสมาชิกแล้ว ไม่สามารถโอนกรรมสิทธิ์ให้กับผู้อื่นได้

3. ข้อปฏิบัติของสมาชิก

- 3.1 สมาชิกต้องหมั่นค้นคว้าและฝึกฝน พัฒนาตนเองให้ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ
- 3.2 สมาชิกต้องสร้างและเติมไฟแห่งการสร้างสรรค์ให้กันและกันอยู่เสมอๆ
- 3.3 สมาชิกต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบการต่างๆ ของบริษัท โดยเคร่งครัด
- 3.4 สมาชิกต้องจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้า ห้ามเกินหรือต่ำกว่าราคาที่ทางบริษัทกำหนดไว้
- 3.5 สมาชิกต้องให้ข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ ตามความเป็นจริงที่เชื่อถือได้เท่านั้น
- 3.6 สมาชิกต้องสร้างและรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ
- 3.7 สมาชิกต้องใช้เครือข่ายการตลาดของบริษัท เพื่อจำหน่ายแต่เฉพาะผลิตภัณฑ์ของบริษัทเท่านั้น
- 3.8 สมาชิกต้องไม่ย้ายสายงาน
- 3.9 สมาชิกต้องส่งชื่อผลิตภัณฑ์จากผู้แนะนำของสมาชิกโดยตรง หรือจากที่ทำการของบริษัทเท่านั้น

กฎ จรรยาบรรณ

4. การรับผลตอบแทน

- 4.1 บริษัท จะดำเนินการคิดผลตอบแทนตามวันที่ประกาศไว้ ณ สำนักงานทุกแห่งของบริษัท
- 4.2 วิธีการรับผลตอบแทนให้เป็นไปตามวิธีการที่สมาชิกระบุไว้ในใบสมัคร หรือแจ้งไว้กับบริษัท
- 4.3 สมาชิกทุกท่านมีหน้าที่ชำระภาษีเงินได้ส่วนบุคคลหักภาษี ณ ที่จ่ายตามกฎหมาย

5. การสิ้นสุดสถานภาพการเป็นสมาชิก

สมาชิกจะสิ้นสุดสถานภาพการเป็นสมาชิกในกรณีต่อไปนี้ เมื่อ

- 5.1 สมาชิกลาออกจากการเป็นสมาชิก โดยสมาชิกที่ประสงค์จะลาออก ให้ยื่นใบลาออกเป็นลายลักษณ์อักษรต่อบริษัท ทั้งนี้หากสมาชิกที่ประสงค์จะหยุดทำงานในสายงานของตนเมื่อยื่นใบลาออกต่อบริษัทแล้ว ต้องเว้นช่วงเป็นเวลา 6 เดือนจึงจะกลับมาสมัครใหม่ได้
- 5.2 สมาชิกเสียชีวิต โดยบริษัท จะทำการโอนสิทธิ์และผลประโยชน์ให้กับทายาท ที่มีชื่อระบุไว้ในใบสมัคร เมื่อทายาททำหนังสือแจ้งความจำนงเป็นลายลักษณ์อักษร
- 5.3 สมาชิกถูกเพิกถอนสิทธิและสถานภาพการเป็นสมาชิก โดยทางบริษัทจะยื่นหนังสือเพิกถอนต่อสมาชิกหรือไม่ก็ได้ ทั้งนี้การสิ้นสุดสถานภาพการเป็นสมาชิกจะมีผลสมบูรณ์ ณ วันที่บริษัทลงมติ และเกณฑ์ในการถูกเพิกถอน ให้เป็นไปตามเงื่อนไข ต่อไปนี้เมื่อ
 - 5.3.1 สมาชิกมีพฤติกรรมเป็นที่เสื่อมเสียกระทบต่อกฎหมาย ค่านิยม ประเพณี และวัฒนธรรมอันดีงามของสังคม
 - 5.3.2 สมาชิกปฏิบัติฝ่าฝืนกฎระเบียบข้อกำหนด เงื่อนไขต่างๆ ของบริษัท หรือละเลยข้อพึงปฏิบัติ และวัฒนธรรมอันดีงามของสังคม
 - 5.3.3 สมาชิกมีเจตนา มุ่งหวัง จงใจ ที่จะดำเนินการธุรกิจหรือกิจกรรมใดๆ ที่ผิดไปจากเป้าหมาย ภารกิจ จริยธรรม หรือนโยบายของบริษัท
 - 5.3.4 สมาชิกกระทำการใดๆ ให้บริษัทได้รับความเสียหายในการประกอบกิจการของบริษัท ทั้งในทางตรงและทางอ้อม
 - 5.3.5 สมาชิกจงใจ หลอกลวงหรือแสดงข้อมูลเกี่ยวกับบริษัท หรือคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ต่างๆ ของบริษัท อันเป็นเท็จต่อลูกค้าต่อผู้อื่นหรือต่อสาธารณะ
 - 5.3.6 สมาชิกมีพฤติกรรมส่อในทางทุจริต ปลอมแปลง ปลอมปน หรือเปลี่ยนแปลงผลิตภัณฑ์ต่างๆ หรือเอกสารต่างๆ ของบริษัท
- 5.4 สมาชิก ไม่ปฏิบัติตามข้อ 3.4

6. การสั่งซื้อสินค้า (สัญญาซื้อขายสินค้า)

- 6.1 ผู้ขายตกลงขาย ผู้ซื้อตกลงซื้อสินค้าของบริษัท ตามแพ็คเกจที่บริษัท กำหนด
- 6.2 ผู้ซื้อตกลงชำระเงินตามข้อ 6.1 ผู้ขายตกลงส่งมอบให้แก่ผู้ซื้อตามระยะเวลาที่ตกลงกันระหว่างผู้ซื้อและผู้ขาย และในวันทำสัญญานี้ ผู้ขายได้มอบใบยกเลิกสัญญาให้แก่ผู้ซื้อ
- 6.3 การเลิกสัญญา การคืนสินค้า ผู้ซื้อเมื่อสิทธิยกเลิกสัญญาได้ภายใน 7 วัน นับตั้งแต่วันที่ได้รับสินค้าจากผู้ขาย โดยต้องส่งใบยกเลิกสัญญาที่กรอกข้อความสมบูรณ์ให้แก่ผู้ขาย 1 ฉบับ และส่งให้แก่บริษัทอีก 1 ฉบับ เมื่อผู้ขายได้รับแจ้งจากผู้ซื้อว่าต้องการยกเลิก

สัญญาดังกล่าว ผู้ขายจะติดต่อกับผู้ซื้อโดยทันที เพื่อที่จะคืนเงินเต็มจำนวนที่ได้ชำระไปตามข้อ 6.3 หรือเปลี่ยนสินค้าใหม่ให้ หรือให้เครดิตแก่ผู้ซื้อตามที่ผู้ซื้อพอใจ และผู้ขายจะรับมอบสินค้าที่ยกเลิกสัญญาดังกล่าวคืน การเลิกสัญญาและการคืนสินค้าดังกล่าว ผู้ซื้อจะกระทำมิได้ หากกรณีเป็นดังนี้

6.3.1 กรณีเป็นสินค้าใช้สิ้นเปลือง หากจะเลิกสัญญาและคืนสินค้า ปริมาณสินค้าจะต้องใช้ไปไม่เกินหนึ่งในสามของปริมาณสินค้าทั้งหมด

6.3.2 กรณีเป็นสินค้าใช้คงรูป หากจะเลิกสัญญาและคืน สินค้าต้องอยู่ในสภาพที่ยังใหม่ สมบูรณ์ และใช้งานได้

6.3.3 กรณีที่ระบุในข้อ 3.1 และ ข้อ 3.2 แล้ว การเลิกสัญญาและการคืนสินค้า ผู้ซื้อจะต้องกระทำโดยการสุจริตไม่มีเจตนาอื่นใดแอบแฝง เช่น สินค้าที่คืนมีการเลิกสัญญาและขอคืนสินค้า เพราะมีวัตถุอื่นหรือสิ่งอื่นเจือปนอยู่ หรือมีเจตนาที่จะทำให้บริษัทได้รับความเสียหายเป็นต้น หากข้อเท็จจริงปรากฏขึ้นดังกล่าว บริษัทจะดำเนินการตามกฎหมายทั้งทางแพ่งและทางอาญาให้ถึงที่สุด เพราะถือว่ากระทบต่อชื่อเสียงของบริษัทอย่างร้ายแรง

6.3.4 และหากการเลิกสัญญาและการคืนสินค้าของลูกค้าหรือผู้สั่งซื้อดังกล่าว เกิดจากการที่ลูกค้า หรือผู้สั่งซื้อสินค้า ผิดวิธีที่ระบุไว้ในฉลากสินค้า ไปกำกับสินค้าหรือเอกสารรายละเอียดของสินค้า อันเป็นความผิดของลูกค้าหรือผู้สั่งซื้อเอง ไม่ว่าจะประมาณ เลินเล่อหรือไม่ก็ตาม

6.4 การรับประกันสินค้าของบริษัท บริษัทขอรับประกันว่า สินค้าของบริษัทมีคุณภาพที่ปรากฏอยู่ในฉลากสินค้าไปกำกับสินค้าหรือเอกสารรายละเอียดสินค้าของบริษัท หากลูกค้าหรือบุคคลผู้ซื้อสินค้าของบริษัทไม่พอใจในคุณภาพสินค้า ของบริษัทที่ซื้อไปก็สามารถคืนสินค้าและขอเงินคืนได้ทั้งจำนวน จากสมาชิกผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทที่ขายสินค้าให้ แต่ต้องกระทำภายใน 7 วัน นับแต่วันที่ได้รับสินค้านั้น

7. การสั่งซื้อสินค้ากรณีที่สมาชิกไม่สามารถเดินทางไปซื้อที่บริษัทได้

สำหรับการสั่งซื้อสินค้ากรณีที่สมาชิกไม่สามารถเดินทางไปซื้อที่บริษัทได้ สามารถสั่งซื้อได้ 2 ทาง คือ ทางเว็บไซต์ s-powernetwork.com และทางโทรศัพท์ที่เบอร์ 02-531-9655-6 โดยแฟกซ์ส่งเอกสารไปที่บริษัทเบอร์ 02-531-9656

ขั้นตอนการสั่งซื้อ สรุปได้ดังนี้

1. สมาชิกเลือกสินค้าที่ต้องการสั่งซื้อออนไลน์ หรือทางโทรศัพท์

2. ทำการสั่งซื้อผ่านแบบฟอร์มสั่งซื้อออนไลน์ หรือแฟกซ์ส่งเอกสารไปยังบริษัท

3. ทำการชำระเงิน โดยการโอนเงินผ่านบัญชีธนาคารของบริษัท หลังจากนั้นอย่าลืม แจ้งการโอนเงินที่หน้าเว็บไซต์ หรือแจ้งการโอนเงินทางโทรศัพท์ บริษัทจะได้ดำเนินการตรวจสอบแจ้งยืนยันและจัดส่งสินค้าให้ท่านสมาชิก

กฎ จรรยาบรรณ

วิธีการจัดส่งสินค้า

1. จัดส่งโดยใช้บริการ EMS จัดส่งทั่วประเทศโดยเก็บค่าจัดส่งปลายทาง ใช้เวลาจัดส่งไม่เกิน 2-3 วัน
2. จัดส่งโดย Messenger จัดส่งเฉพาะกรุงเทพฯ และปริมณฑลเท่านั้น โดยเก็บค่าจัดส่งปลายทางมีอัตราค่าจัดส่ง 200 บาท
3. จัดส่งโดยขนส่งต่างจังหวัด ซึ่งจะจัดส่งสินค้าถึงมือผู้รับ เฉพาะกรณีที่ สถานที่ส่งสินค้า เป็นร้านค้า หรือจุดที่สังเกตได้ง่ายภายในตัวจังหวัด และ บริเวณใกล้เคียง อัตราค่าจัดส่ง ขึ้นกับพื้นที่บริการ ขนาดสินค้า และน้ำหนักสินค้า เก็บค่าจัดส่งที่ปลายทาง เมื่อรับสินค้า ใช้เวลาจัดส่งไม่เกิน 1-3 วัน

เงื่อนไขการจัดส่ง

1. เวลาการจัดส่งอาจเปลี่ยนแปลงได้ขึ้นอยู่กับ สินค้าเกิดความเสียหายขณะจัดส่ง หรือ เหตุการณ์ธรรมชาติ เช่น น้ำท่วม เป็นต้น ซึ่งเหตุการณ์ดังกล่าวสินค้าอาจค้างอยู่กับบริษัทจัดส่ง หรือ อาจถูกตีกลับมายังบริษัทเพื่อความปลอดภัยของสินค้า
2. ในกรณีที่สมาชิกไม่ได้รับสินค้าภายใน 3 วัน กรุณาติดต่อกลับมาที่บริษัทที่เบอร์ 02-531-9655-6
3. เมื่อได้รับสินค้าแล้ว กรุณาตรวจสอบ การใช้งานของสินค้าทันทีหรือไม่เกิน 24 ชั่วโมง หากสินค้าที่ได้รับ ชำรุดหรือเสียหาย กรุณาแจ้งบริษัท
4. กรณีสินค้าสูญหาย ขณะจัดส่งบริษัทรับผิดชอบค่าใช้จ่ายทั้งหมด พร้อมออกสินค้าให้ใหม่ทันที หลังตรวจสอบ

วิธีชำระค่าสินค้าและบริการ

การชำระค่าสินค้าของทางเว็บไซต์ และทางโทรศัพท์ สมาชิกสามารถโอนเงินเข้าบัญชี ดังนี้ ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาเขี้ยวรังสิต บัญชีเงินฝากออมทรัพย์ ชื่อบัญชี บริษัท ส.พลังมิตรภาพ จำกัด เลขที่บัญชี 364-230787-4 โดยสมาชิกจะต้องทำการชำระค่าบริการก่อนเท่านั้น บริษัทจึงจะจัดส่งสินค้าให้

8. การเปลี่ยนสินค้าในกรณีมีความบกพร่อง

สินค้าตามข้อ 6.1 ที่ผู้ซื้อได้ซื้อไปจากผู้ขาย มีความชำรุดบกพร่องอันถึงขนาดให้เสื่อมราคา หรือ เสื่อมความเหมาะสมแก่ประโยชน์อันมุ่งจะใช้เป็นปกติ และความชำรุดบกพร่องดังกล่าวต้องไม่เกิดจากการกระทำของผู้ซื้อ ผู้ขายพร้อมที่จะเปลี่ยนให้แก่ผู้ซื้อทันทีที่ได้รับแจ้งจากผู้ซื้อ

9. การเสียหาย

บริษัทมีนโยบายอย่างชัดเจนอยู่แล้วว่าจะปฏิบัติตามกฎหมาย ดังนั้นบริษัทจึงต้องเสียหาย ให้ถูกต้องตามกฎหมายทุกประการ เมื่อบริษัทมีนโยบายดังกล่าวสมาชิกผู้จำหน่ายอิสระของบริษัทก็ต้องเสียหาย ให้ถูกต้องตามกฎหมาย และจะต้องเป็นผู้เก็บรวบรวมข้อมูลของตนเองด้วย

10. บริษัท ขอสงวนสิทธิ์ในการเพิ่ม ปรับปรุง หรือเปลี่ยนแปลง กฎระเบียบหรือข้อกำหนดใดๆ ขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของบริษัทเท่านั้นอีกทั้งมติ ข้อสรุป หรือข้อตัดสินใจใดๆ ของบริษัท ให้ถือเป็นข้อยุติ สิ้นสุดสมบูรณ์

ผลิตภัณฑ์ที่ดีเยี่ยม สู่ผู้บริโภค ในราคายุติธรรม



บริษัท ส. พลังมิตรภาพ จำกัด
S.PALUNGMITRAPARB CO.,LTD

เลขที่ 801/87 หมู่ที่ 8 ช.พหลโยธิน 72 ต.คูคต อ.ลำลูกกา จ.ปทุมธานี 12130

Tel : 02-531-9655-6 Fax : 02-531-9656

www.s-powernetwork.com